



Промсвязьбанк

Новые дороги России

Совместная программа ООО «СДМ»
и ОАО «Промсвязьбанк»



Совместная программа

ОАО «Промсвязьбанк» совместно с ООО «Строительно-дорожные машины» объявляют о запуске целевой программы «Новые дороги России». Цель программы - продвижение на российский рынок надежного и высококачественного оборудования японского производства для строительства и ремонта автомобильных дорог. Программа предусматривает специальные льготные условия для дорожных строителей:

- Лизинг: годовое удорожание от 4,2%**
- Кредит: от 12,25% годовых**
- Скидка на приобретение оборудования до 5% от стоимости**
- Обучение технического персонала в Японии и 3 года сервиса БЕСПЛАТНО**

Программа ориентирована на:

- Авто и ж/д строительные организации
- Компании, осуществляющие обслуживание федеральных трасс
- Компании, осуществляющие городское благоустройство

Территория действия программы:

- РФ

Промсвязьбанк

Банк сегодня:

- Основан в 1995 году
- Входит в TOP-10 крупнейших российских банков**
- Обслуживает свыше 1 млн. розничных клиентов и свыше 90 тыс. корпоративных клиентов и клиентов МСБ
- Входит в TOP-3 крупнейших компаний на рынке факторинга по объему уступленных требований и объему финансирования
- Входит в TOP-3 по кредитованию предприятий МСБ
- Занимает лидирующие позиции на рынке международного финансирования



- 304 филиала по России, филиалы и представительства на Кипре, Украине, в Китае, Казахстане и Индии
- Более 5000 банкоматов

ООО «СДМ»:

продажа дорожно-строительной техники



ООО «СТРОИТЕЛЬНО-ДОРОЖНЫЕ МАШИНЫ»

работает на российском рынке с 2000 года и предлагает специализированную дорожно-строительную технику и оборудование промышленного назначения крупнейших Японских производителей, а также оказывает сервисное и гарантийное обслуживание, проводит капитальные ремонты техники и ДВС, реализует оригинальные запасные части и расходные материалы к поставляемой технике.

СДМ сегодня:

- ❑ Холдинг численностью свыше 490 человек
- ❑ Более 12 лет успешной работы
- ❑ Продажа более 200 единиц дорожно-строительной техники ежегодно
- ❑ Производственная база размером более 5 тыс. м кв, складские помещения более 6 тыс. м куб.
- ❑ Сегодня компания охватывает Южно-Сахалинск, Благовещенск, Магадан, Якутск, Чита, Хабаровск, Комсомольск, Владивосток и другие.
- ❑ Официальный дилер и дистрибьютор ведущих японских компаний - признанных лидеров в мировом производстве дорожно-строительной техники и оборудования:

Сервисный дилер

Дилер

Дистрибьютор

Официальный поставщик



JFE

Дилер

Дистрибьютор

Дилер

Дилер

Каждый четвертый импортный бульдозер, продающийся на российском Дальнем Востоке и каждый пятый импортный экскаватор носят логотип ООО "Строительно-дорожные машины"

Асфальтосмесительные заводы NIKKO



В основе АЗ Nikko лежит принцип 3-х «Э» :
эффективность, экономичность и экологичность.



Эффективность:

1. КПД сушильного барабана составляет $\approx 85-90\%$ (опережает показатель конкурентов на 10-15%)
2. Высочайшая точность дозиметрии и датчиков и двухосный миксер позволяет получить высокое качество асфальтовой смеси за короткий временной интервал.
3. Производительность, заявленная в спецификации на 100% соответствует реальной с учетом 4 % влажности инертных материалов, что удовлетворяет российским условиям эксплуатации.
4. Модульный тип позволяет в случае необходимости переместить завод контейнерами в другое место без особых затрат и уже через 2 недели вновь ввести его в эксплуатацию.
5. Возможность работы в ручном, полуавтоматическом и полностью автоматическом режимах.

Экономичность:

1. АЗ Nikko на сегодняшний день пожалуй самые экономичные в мире. Расход дизельного топлива в горелке составляет всего 6,5л на тонну асфальтовой смеси(на 25 % ниже чем у конкурентов). Т.е. к примеру завод CBD-100 при производстве за сезон 240 000 т. смеси экономит 360 000 л!!! Или около 10 800 000р!!!)
2. Энергопотребление завода при рабочей нагрузке лишь 253 кВт
3. Надежность и экономичность сушильного барабана, удобное запатентованное расположение рукавного бэг-фильтра над сушилкой, позволяющее экономить тепло.
4. Компактные размеры завода позволяют занимать значительно меньшую площадь по сравнению с конкурентами.

Экологичность:

Внедрена система RAV (утилизация и чистота), которая позволяет по сравнению с конкурентами:

1. Снизить выброс в атмосферу двуокиси углерода на 20% и повысить на 40% чистоту выхлопных газов
2. Снизить потребление воздуха и уровень шума.
3. Возможность использовать завод в черте города из-за соответствия экологическим нормам.

Асфальтосмесительные заводы NIKKO



Модель

Тип

Производи-
тельность

Лизинг



Nikko ATOM
Nikko CBD-60
Nikko CBD-80
Nikko CBD-100
Nikko CBD-120
Nikko NBD-160

Модульный

48 т/ч
60 т/ч
80 т/ч
100 т/ч
120 т/ч
160 т/ч



Nikko NBD 180
Nikko NBD 240
Nikko NBD 320

Стационарный

180 т/ч
240 т/ч
320 т/ч

Аванс : от 25%

Срок, мес.: 12-48

Валюта: Рубли

Годовое
удорожание: от
4,2%

- ❑ Высокая надежность и стабильная производительность
- ❑ Высочайшая экономичность
- ❑ Соответствие высоким экологическим требованиям
- ❑ Высокая эффективность и полное соответствие заявленным характеристикам
- ❑ Простота в обслуживании и монтаже
- ❑ Компактное расположение и перевозка в контейнерах

Дробильно-сортировочное оборудование НАКАУАМА



“Когда-угодно”, “где-угодно” – вот принципы работы дробилок на гусеничном ходу. На каменоломне дробилка на гусеничном ходу постоянно меняет свое месторасположение, меняя общий вид каменоломни. Такие дробилки так же хорошо подходят для работ в черте города, а также в ходе работ по прокладыванию туннеля. В городской черте такие дробилки работают на работах по дроблению асфальтной и/бетонной крошки в местах утилизации крупных строений.

Для получения кубовидного материала в средних и крупных объемах наиболее оптимальным является применение 3-хсекционных комплексов. Такие многосекционные комплексы разработаны для получения 4-5 фракций материала. Такие комплексы обеспечивают максимальную продуктивность, эффективность и прибыль. В таких комплексах как правило используют бункер хранения или склад хранения.



Первичная секция обычно состоит из бункера питателя, питателя с колосниковым виброгрохотом, щековой дробилки и промежуточного грохота.

Промежуточный склад хранения обычно используется для увеличения эффективности работ и достижению независимости работы первой и второй секций.

Дробилка второй секции (конусная)



Дробилка второй секции (конусная или специальная щековая) запитывается от промежуточного склада через вибропитатель для увеличения эффективности работ.

Дробильно-сортировочное оборудование NAKAYAMA



ТИП

Класс

Производи-
тельность

Лизинг

Стационарные

Дробильно-
сортировочные
комплексы

100-150 т/ч
200-250 т/ч
300-400 т/ч

Комплексы по
переработке
отходов

55-85 т/ч
70-100 т/ч

Мобильные

Гусеничные
дробилки

100-150 т/ч
200-250 т/ч

Колесные
дробилки

5-20 т/ч
30-200 т/ч

Аванс : от 25%

Срок, мес.: 12-48

Валюта: Рубли

Годовое
удорожание: от 4,2%

- Высокая надежность и стабильная производительность
- Высокая эффективность и полное соответствие заявленным характеристикам
- Простота в обслуживании и монтаже
- Компактное расположение и перевозка в контейнерах

Лизинг и кредит для крупных клиентов

(Решения для покупателей оборудования и техники)

БЫСТРО-Лизинг:

- ❑ Новый продукт для клиентов среднего и крупного бизнеса
- ❑ Финансирование автотранспорта, техники и оборудования стоимостью от 1,8 до 50 млн. рублей
- ❑ Срок принятия решения: 3-7 дней

Кредит (совместно с МСП-Банком)

- ❑ Новый продукт для клиентов среднего и крупного бизнеса
- ❑ Финансирование автотранспорта, техники и оборудования стоимостью до 150 млн. рублей

Параметры продукта

| | |
|---------------------|-------------------------------|
| Годовое удорожание | от 6% |
| Стоимость имущества | от 1,8 до 50 млн. руб. |
| Аванс | от 15% |
| Сроки лизинга | до 48 мес. |
| Валюта | Рубли РФ |
| Балансодержатель | ЛК или Лизингополучатель |
| Страховая компания | По выбору клиента |

| | ФИМ-Целевой | МСП-Маневр |
|-------------------------------|------------------------|------------------------|
| Сумма финансирования | До 60 млн. рублей | 60 - 150 млн. рублей |
| Период финансирования | До 5 лет | До 7 лет |
| Ставка: | 12,25% годовых | 12,25% годовых |
| Обеспечение | Залог / поручительство | Залог / поручительство |
| Аванс / доля участия заемщика | - | От 15% |

Параметры продукта БЫСТРОлизинг

| Мин аванс | |
|-------------|--------------|
| Аванс: | 20% |
| Срок: | 35 мес. |
| Удорожание: | 5,8% годовых |

| Мин удорожание | |
|----------------|--------------|
| Аванс: | 49% |
| Срок: | 24 мес. |
| Удорожание: | 4,2% годовых |

| Мин. Месячный платеж | |
|----------------------|--------------|
| Аванс: | 30% |
| Срок: | 35 мес. |
| Удорожание: | 7,6% годовых |

Параметры продукта БЫСТРОлизинг

Особенности продукта Оперативное финансирование на основании скорингового анализа

Требования по вырубке Заемщика Более 360 млн. рублей

Лизингополучатель ОАО, ЗАО, ООО, резиденты РФ на ОСНО

Сумма финансирования от 1,8 до 50 млн.руб.

Срок лизинга 13 – 48 мес. + срок поставки не более 180 дн.

Аванс от 25%

Срок принятия решения 6 – 8 дней

Требования к лизингополучателю

1. Срок фактического ведения бизнеса - не менее 12 месяцев;
2. Прибыльность по итогам 2 отчетных периодов: прошедшего года и последнего отчетного периода;
3. В деятельности Лизингополучателя отсутствует существенное (более чем на 10%) снижение выручки по сравнению с аналогичным периодом прошлого года;
4. Доля собственного капитала в балансе Лизингополучателя на последнюю отчетную дату составляет не менее 5% от валюты баланса;
5. Величина кредитной нагрузки Лизингополучателя не превышает сумму квартальной выручки (исходя из отчета на последнюю отчетную дату);
6. Отношение среднемесячного платежа по договору лизинга к среднемесячной выручке Лизингополучателя составляет не более 30%;
7. Наличие действующих лицензий (в случае лицензирования деятельности Лизингополучателя)

Также возможно финансирование на индивидуальных условиях, без ограничения по сумме финансирования

Контакты

Контакты - Промсвязьбанк

109074, Москва, Славянская пл., д.2/5/4 стр.3

Департамент корпоративных продаж

ОАО "Промсвязьбанк"

Алексей А. Бужбещкий

(+7 495) 777-10-20 (вн. 70 68-03)

(+7-964) 626-03-74

buzhbetskiyaa@psbank.ru

Контакты - СДМ

Хабаровск, ул. Суворова, 84, офис 1

Отдел продаж оборудования:

Чеблаков Вадим Валерьевич

Тел.: (4212) 47-97-70

www.rbmc.ru

nikko@rbmc.ru

Регионы присутствия ОАО «Промсвязьбанк»

- | | | | | |
|--------------------|-----------------|------------------------|--------------------|---------------|
| 1. Москва | 11. Воронеж | 21. Красноярск | 31. Пермь | 41. Тверь |
| 2. Санкт-Петербург | 12. Иваново | 22. Курск | 32. Псков | 42. Томск |
| 3. Барнаул | 13. Ижевск | 23. Липецк | 33. Ростов-на-Дону | 43. Тула |
| 4. Белгород | 14. Иркутск | 24. Мурманск | 34. Рязань | 44. Тюмень |
| 5. Благовещенск | 15. Казань | 25. Нижний Новгород | 35. Самара | 45. Улан-Удэ |
| 6. Брянск | 16. Калининград | 26. Новгород (Великий) | 36. Саратов | 46. Уфа |
| 7. Владивосток | 17. Калуга | 27. Новосибирск | 37. Смоленск | 47. Хабаровск |
| 8. Владимир | 18. Кемерово | 28. Омск | 38. Ставрополь | 48. Чебоксары |
| 9. Волгоград | 19. Киров | 29. Оренбург | 39. Сыктывкар | 49. Челябинск |
| 10. Вологда | 20. Краснодар | 30. Пенза | 40. Тамбов | 50. Чита |
| | | | | 51. Ярославль |